



中大創業日2016 讓「創」夢啟航

香港中文大學校友傳承基金（註）繼去年主辦首屆「中大創業日」，今年將再接再厲，於5月6及7日在中大校園再度舉辦「中大創業日2016」，現場將設多元化（如科技、社會企業及文藝等類別）的創業展覽、由中大創業校友主講的講座系列及創業即場諮詢，屆時除了展示中大校友和學生的最新創業成果，為兩者提供一個交流平台外，亦期望藉以推廣創業文化。

本刊邀請了其中七個已報名參與「中大創業日2016」的校友創業團隊，分享他們的創業故事。這些校友來自各行各業，把各種創新意念付諸實踐，娓娓道出箇中苦樂，「創」夢啟航。

註：一群熱心校友於2014年在慶祝畢業紀念的同時，為表回饋母校之心，發起籌募一個中大校友的長期基金——香港中文大學校友傳承基金，推動校友間的感恩文化，並旨在協助提升尤其是年輕校友的競爭力及創業機會，支持校友為貢獻社會及母校而構思的理想實踐計劃，並鼓勵校友在學術領域上有更高的成就，以助母校的長遠發展以及進一步提升母校的社會地位。



因父母經營生意，沈坤（00 逸夫訊息工程學，02 研究院訊息工程學）夢想就是擁有自己的公司。「在中大讀書時，眼見一些師兄都有自己公司，畢業後也與他們經常聯絡，便更視創業為目標。」

沈坤先在初創企業工作數年，

一切從手遊開始

諾維斯科技有限公司 | www.nowisgame.com

於2009年創立諾維斯科技有限公司，並面對如何讓公司持續經營的困難。「當時主要按客戶需要的系統，提供網絡電話服務，但若沒有生意，便會『手停口停』，於是才開始發展自己的品牌。」

夢遊仙境日本風

2011年，適值手機系統平台Android興起。「當時沒有太多人為Android編寫手機應用程式，遂創製一個Android專用的手機遊戲，搏一搏。」看着手機充電時的畫面，靈機一觸，便推出了「草泥馬溫泉旅館」。「由於是以浸溫泉為主題，並且打算以日本市場為首發，加上這卡通人物有日本風，又受歡迎，

便以它為主角。」充電時，人物便會跳入水中並「加熱」，充滿電後便可獲得不同造型的草泥馬，及後更推出「草泥馬夢遊仙境」遊戲，融合愛麗絲夢遊仙境的概念，玩家可在升級過關中得到樂趣。

現時，遊戲在台灣、南韓等地很受歡迎，周邊產品也成為公司主要收入來源，未來會研究將卡通人物以授權形式任代言人、推出產品等。沈坤感到中大校友網絡是他創業其中一大助力。「我首宗生意也是由師兄轉介的！」他認為若你喜歡接觸新鮮事物，創業便十分適合你。「創業要好好計劃，例如是合夥或獨資？便須視乎你的性格。」

社媒「讚好」廣宣傳

社群網絡有限公司 | www.fanswifi.com

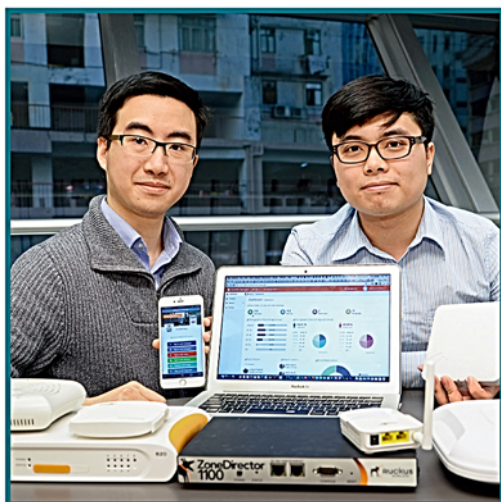
人傳人宣傳效果

「商戶安裝我們的路由器後，便會要求顧客利用Facebook、Wechat、電郵地址等登入無線網絡，此時可鼓勵顧客『讚好』商店的Facebook專頁或『打卡』告知朋友正在光顧，達到『人傳人』的宣傳效果，而商戶亦可藉此擁有顧客的資料作日後聯絡，如定時提供優惠等。」楊展維說，有些大型銀行及酒店，也正在使用他們的服務。「曾有一間漢堡包店使用了我們的服務後，一年內其Facebook專頁便多了約五千人『讚好』。」

回想成立初期，最大困難是人手不足，公司只有兩、三人，從招攬生意到安裝設備也要親力親為。

「自己也曾要爬梯安裝設備！」及後透過與市場推廣公司、科技支援公司等合作，尋找需要利用科技作市場推廣的客戶，才解決了人手上的困難。「我們日後會到外地進行市場推廣，或在登入頁面加入更多功能，提升服務吸引力。」

提到中大校友網絡的支援，加入公司數月的陳永強（15聯合計算機科學）（右）正是個好例子，他說：「黃子洋教授的課堂會邀請學長分享，我便是透過學長認識了楊展維。」陳永強認為中大創業日是一個認識創業的上佳平台。「初創企業十分艱辛，一定要有很大興趣，也要想清楚，才去參與其中。」



一般無線網絡都會要求用戶登入並接受服務條款，才可暢遊網海，楊展維（06聯合計算機工程學）（左）就看中這是市場推廣的好機會，並於2012年成立社群網絡有限公司，為商店提供無線網絡路由器及軟件服務。

導賞生態更歷奇

生態歷奇有限公司 | www.ecoadventure.com.hk

「我希望可以將外國的生態旅遊觀念，例如由心而發對大自然的尊重、不留痕跡的旅遊行為等在香港實行。」自小已遊走郊野的黃鼎元（06逸夫食品及營養科學）說，他從初中已對應用科學產生濃厚興趣，故經常思考如何運用科學知識推己及人，幫助社會。於2011年創立「生態歷奇」，黃鼎元將自己興趣化為事業及使命。

透過路線策劃及悉心安排，「生態歷奇」多年來的服務對象來自中小學校、教育機構、社區中心，更有老人院及傷健人士院舍。「不只是教育下一代，我們希望不同年齡的人在導賞活動裏，既學到

新知識又能獲得歡樂。」

黃鼎元帶領學校團時曾遇過資優學生的「刁難」。「若一時不懂回答，其實正常不過，只因為當今科學亦未能解答所有疑難，作為導賞員更要感染其他人由衷地愛自然，並邀請發問者一同尋找答案。」最驚險是他曾帶領浮潛活動遇上雷暴。「有些不諳游泳的團員不能游返船上，而要出動船家的救生艇協助。」

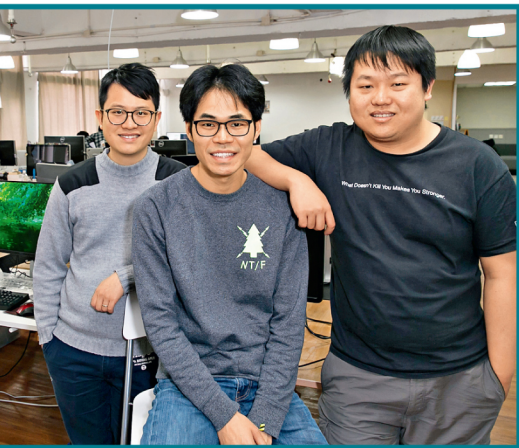
求學時累積人脈

「生態歷奇」成立至今順利，黃鼎元感激在中大求學時的人脈累積。「三年大學生活中，讓我認識



到不同學系的同學，當中不乏現職教師及社工，促使活動的成行以及不少引薦合作機會。」

不少人或會羨慕他能將興趣轉化為事業，黃鼎元卻寄語：「轉變過程最大風險，莫過於失去這興趣。只有真心喜歡你所從事，帶點執着，就會有成功的一天。」



從學生會的「莊友」，到創立軟件研發公司OurSky，鄭斌彬（07新亞訊息工程學）（右）、麥志烈（08新亞訊息工程學）（中）和袁子軒（08聯合訊息工程學）（左）一直並肩同行，把原來只有三人的公司，發展成現時在台灣及香港均有辦事處，擁有四十名員工的企業。鄭斌彬憶述畢業後，希望能貢獻社會，「當時想到自己可成立公司，

手機軟件研發的天空

Oursky Limited - Skygear | oursky.com

在研發軟件的同時，亦以專業知識幫助不同機構。」

設計應用程式

適逢智能手機的興起，OurSky推出了一款相機應用程式而聲名大噪，自此與不少大型企業合作，改善他們品牌的手機應用程式。鄭斌彬指現時OurSky主要為企業設計手機應用程式，「該市場在外國已十分成熟，而香港則在近年亦開始盛行，我們曾為服裝品牌ASOS重新設計手機應用程式，讓介面變得更人性化。」鄭斌彬又指，現時OurSky的客源以美國為主，佔營業額六成，其餘則為本地客戶。

問到創業所遇上的困難，麥志烈認為隨着公司規模日漸擴大，需

要花很多時間讓每位同事熟悉及投入公司的工作，「以往只有數位同事，很多事情大家都心領神會，現在反而要訂立規則及政策，讓公司有效率地運作。」鄭斌彬則認為中大的課堂有助他們管理公司，「中大崇尚自由學習，在學時我常到不同的學系旁聽，加上有學生會的經驗，讓我在管理上更有信心。」

OurSky更計劃在今年初推出一個開放式編碼軟件Skygear.io，為手機軟件研發人員提供一系列的後勤支援。袁子軒說：「Skygear.io內置部分手機軟件常用的功能，如登入、資料同步等，有助減省研發時間。」雖然Skygear.io為免費軟件，但他認為只要軟件受到認可，不少公司會邀請他們成為技術顧問。

手機程式開發位列五強

邁豐流動媒體軟件開發有限公司 | www.madmadgroup.com

要在創業路上獲得成功，鄭文輝（08逸夫訊息工程學，12研究院信息工程）（中）認為，比起創意或業務性質，執行力才最重要。由鄭文輝建立的邁豐流動媒體軟件開發有限公司，在2013年9月開始營運，短短數年間，已發展為本港五大手機程式開發商之一，員工超過一百八十人。

不少剛創業的年輕人，均會花很多心思在概念上，但鄭文輝則認為如果「Idea」不能確實地執行，亦是徒勞：「研發新產品，一般人會着眼概念，我們則會先預計每個部分的開支，使計劃可順利進行。」他又指，邁豐重視產品設計

的前期工作，如早前研發預約的士手機程式「的神God Taxi」，便正是先了解行業及潛在用家的需要，以提供最貼近用家的服務。

中大協助創業

談及創業的經歷，鄭文輝指中大的教育對他有所幫助，「在學期間我曾參加創業比賽，當時大學安排了導師給我建議，讓我學習了不少寶貴的知識。」畢業後，鄭文輝不時與工程學院合作，指導同學畢業專題研習，謝偉傑（14逸夫信息工程學）（右二）、關仲喬（14逸夫信息工程學）（左一）、溫英傑（14逸夫計算機科學）（左二）和陳



曦旻（14逸夫計算機科學）（右一）都因此加盟邁豐，他們都認為中大人處事的方式及文化相近，會有助工作上的交流。

鄭文輝期望發展多元化的產品，於是籌備推出智能眼鏡MadGaze，用家可將裝置掛在眼鏡上，聲控拍照及其他手機的功能，目前研發智能眼鏡的公司較少，他期望可讓香港品牌，蜚聲國際。

去看醫生「我陪你」

「我陪你」陪診服務 | www.with-you.com.hk

建立預約陪診的電子平台，結合科技應用，盼能改善陪診的服務質素。

科技提升服務

「我陪你」的概念簡單，病人或其家屬可登記成為會員，並填寫基本資料及應診日期，工作人員便會安排合適的陪診員陪

員見面，並到病人家中了解情況，以確保服務的質素。

任職數據儲存公司的胡瑋彤表示，研發程式時，曾特意到僱員再培訓局修讀二十小時的陪診員課程，「除希望了解陪診員的工作外，我更把握機會，認識不同的陪診員，希望日後能邀請他們加入。」整個服務主要透過手機平台運作，雖然胡瑋彤修讀訊息工程學，但亦坦言沒有編寫手機應用程式的經驗，「很多時是邊做邊學，只要有心便可以克服困難。」現時「我陪你」的手機應用程式已初步完成，即將面世。



一個親身經歷讓胡瑋彤（10 逸夫訊息工程學，12 研究院電腦輔助翻譯）決意創立「我陪你」病人陪診服務。胡瑋彤的外婆曾中風，需要定期到醫院覆診，惟陪診員的服務質素參差，胡瑋彤遂與三位同事

同病人覆診，收費以小時計算。每名陪診員及病人均有一張智能卡，陪診員可透過手機記錄工時、醫生意見及家屬備忘等，病人家屬更可以利用定位系統，得知病人現時身處的位置。胡瑋彤更會先行與陪診

感應器記錄表現

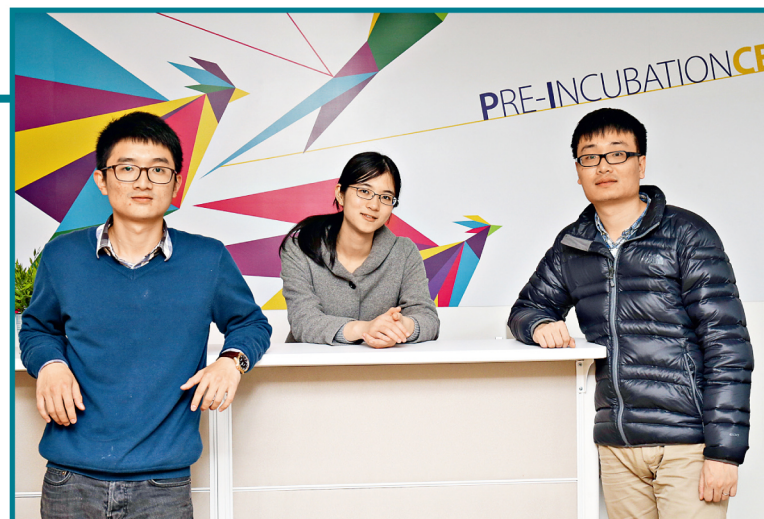
DecaSense | decasense@gmail.com

DecaSense於去年成立，盼能透過各種科技產品，幫助用家以科技感受世界。四位成員均修讀同一學科，因為參加不同類型的比賽而互相認識，繼而走在一起，共同研發各類感應器。

穿戴式感應器

張杰（14 研究院計算機科學與工程）（右）表示，DecaSense現時專注發展可穿戴式運動感應器，協助足球運動員提升表現，「運動分析已廣泛應用於足球比賽中，不過大部分的儀器價格高昂，並非一般運動員可以負擔，我們嘗試把儀器平民化，讓中小學生也可以用科技提升表現。」

感應器的體積細小，方便繫於球員的小腿上，記錄他們在比賽中的表現，如射門速度、跑動距離等，這些數據會傳送到手機中，以作進一步的分析。張杰認為整個項目最困難是如何降低生產成本，「一般感應器使用高端科技增加準確度，令生產成本上升，為此我們親自撰寫程式，期望以低成本生產出高質素的感應器。」翁曉瑤（14 研究院計算機科學）（中）又指，他們正研究在感應器上增加智能系統，即時判斷球員



的動作，以加快分析速度。

現時DecaSense租用中大的PI Centre作辦公室，並申請各項資助來研發產品，正就讀本科的賴錦濤（左）估計感應器可在今年6月正式推出，並期待在中大創業日與不同人士分享創作理念及交流心得。

今年創業日（5月6日及7日）有近六十隊校友/學生創業團隊參加，範圍涵蓋科創、文創及社創。另將舉辦逾十場講座，精彩豐富，不容錯過！