

（左起）葉碩麟、張永漢及陳振雄先後畢業於中大，並在創投、創業路上再次相遇。



創投

創業 中大緣

創業夢即使有多宏大仍需要資金支持，創投基金正可為初創企業家注入動力，延展創業美夢。張永漢（99 逸夫工管）先後注資葉碩麟（04 逸夫工管）及陳振雄（05 逸夫電子工程學，08 研究院電子工程學）的公司，讓他們進一步拓展業務。

—— 位同為中大人，促成兩次
—— 合作關係也因中大結緣。
—— 現任眾為資本管理及創始合夥人的張永漢及超凡網絡（Guru Online）主席兼行政總裁葉碩麟雖在不同年份加入中大，但兩人都曾擔任投資學會會長，在一次聚會中談到公司的發展前景，葉碩麟說：「當時公司正籌備上市，剛好他又對我們的業務有興趣，遂促成是次投資。」

張永漢表示，當時看到葉碩麟的團隊很有熱誠：「他們四位創辦人都是很齊心，當時公司已有一定盈利，有很好的發展前景，而我對中大有深厚感情，故希望幫助師弟發展業務。」Guru Online主要提供網上廣告服務，將來更會進一步面向國際，發展旅遊相關業務。

現任香港電動能源有限公司（EV Power）聯合創辦人及執行董事陳振雄則是透過葉碩麟而認識張永漢。EV Power主力開發電動車充電服務，設施遍布全港。在眾為

資本注資後，現時已在內地有超過八百個充電站。

着眼規模較大生意

張永漢形容EV Power就像一所「民營中石化」，只是把石油改為電力，甚至可超越中石化，發展更多關於電動車的業務：「他們可以發展電動車的生態圈，由賣車到充電，以至電池，都可一併銷售。」

作為創投基金的管理人，張永漢常遇上不同投資風險。「有些風險是沒有辦法控制的，例如人事及執行上的風險，因此我們必然會投資發展規模較大的生意，這樣回報才能補償所承受的風險。」以EV Power為例，張永漢就是看見其龐大的市場需求而注資，他說：

「若要在生產電動車及做充電服務中二選其一，我必定選後者，因為其發展規模較大，回報相對

高。」他又指，現時乘着內地推動環保，亦為發展充電服務提供一條很好的「跑道」。

注資前看「兩力一心」

張永漢同時對投資企業有不少心得，「注資前先看三大條件：市場潛力、創業者的能力及其決心，投資Guru Online及EV Power很大程度是看到他們拓展事務的決心及能力。」校友兩間企業亦不負所望，成功開拓業務。張永漢認為他們更展示了現時本港企業的路：「要讓企業有更好的發展，本港企業可選擇Go China或Go Global兩個方向，將業務進一步擴張。」Guru Online及EV Power正是兩個值得參考的典範。

張永漢	眾為資本管理及創始合夥人
葉碩麟	超凡網絡主席兼行政總裁
陳振雄	香港電動能源有限公司聯合創辦人及執行董事