

何世德

服務校友 熱心如一

在北京發展二十多年，沒有阻止何世德（94新亞訊息工程）服務中大及校友。作為中大京津校友會會長，他不時盡地主之誼，接待訪京的校長及副校長，同時又支援當地校友，在凝聚北京逾二千五百位校友方面，功不可沒。



問：你最初為甚麼會選擇到內地發展？

答：我畢業後加入一家集成系統企業，三年後公司有意拓展內地市場，要在北京設立辦公室，有感當時香港市場已相對飽和，並認為到京發展是一次晉

升的機會，於是自薦北上。當時我只帶了兩套西裝到北京，一留便二十多年。

問：過程中，你遇到甚麼困難和挑戰？

答：初到北京，我不單認識到內地市場之大，同時內地同事的素質也並非如想像般遜色，而且都肯做肯學。當時工作上最大的挑戰是，選擇甚麼知識及心得與他們分享，令他們有更大得着。我不否認中港做事的方法有分別，但同樣有效益。以銷售工作為例，香港同事相對會更多從產品的角度出發，做事較有板有眼，講求符合規則；相對而言，內地同事則會從另一個角度思考問題，而完成項目也並非唯一目標，他們會同時考慮客戶真正的想法，懂得從對方的角度考慮，同時重視與客戶的關係。當然，我只在港工作兩



不少到北京發展的都是年輕校友，無論對工作或校友活動，都很有年輕人的熱誠。圖為京津校友會晚宴籌備工作小組合照。

年，未必能真正了解香港工作的情況。

問：如果再次選擇，你會同樣選到內地發展嗎？為甚麼？

答：回顧自己二十多年來的體驗，我肯定會選擇更早到內地發展。即使到現在，內地發展仍有很大的空間。如果校友或同學有機會到內地發展，絕對不怕遲。

問：中大京津校友會有甚麼宗旨？

答：校友會對北京的校友扮演一個非常重要的角色。我們聯繫着不同界別的中大校友，可以幫助他們解決工作或生活的問題，例如某位校友想找銀監會工作的人，在校友會微信發個訊息，便有熱心校友幫忙；同時，中大在外地發展，我們同樣盡力協助。

問：你為甚麼會選擇服務中大京津校友會？

答：在內地工作多年，少不免會與其他在內地的中大校友接觸，

我早已替京津校友會籌辦活動，但我之前因要投放更多時間到事業及家庭上，才未有正式成為校友會幹事。直至幾年前，我想到日後應該如何向女兒述說自己的人生時，才冒起為更多校友服務的念頭。我不希望日後女兒發現，原來爸爸整個人生都只有工作。因此，我覺得如能服務母校、服務校友，人生會更豐盛，我與女兒便有更多人和事可分享。

問：在京津地區的校友有甚麼特點？

答：在北京的校友，大都在金融、法律、創投等領域工作，亦會創業。他們有活力，踴躍與其他校友聯絡。校友不時有自發活動，例如在國貿一帶上班的校友便會舉辦午餐聚會。京津校友會會定期舉辦活動，凝聚校友，包括每年一度的年會，近年都有逾百位校友出席。今年我們就邀請了校長段崇智教授與校友一起吃年夜飯。校友會又會定期舉行聚會，包括一系列的主題演講，例如分享如



京津校友會不時會在北京舉辦活動，讓不同背景的中大校友聚首一堂。

何在谷歌賣廣告、寫作心得，以至創投經驗分享等。

問：你認為校友可以如何幫助校友及同學？

答：無論身在中、港，大家都可以為母校出一分力。校友做好本份，在自己的行業做得好，對中大的聲譽都有幫助；另一方面，一所大學愈多傑出校友，校友平台愈大，自然可以讓中大、校友及同學都得到幫助。

問：對昔日的中大生活，你感受最深的是甚麼？

答：初到中大，我深感開拓了視野。我的中學不算名校，在中大遇到很多在不同領域都很出色的同學，第一印象是『中大好多叻人』；同時，大學與中學不同：在中大，你有甚麼想學便可以學。我上其他選修課，例如社會學等，不會受到自己主科的限制，這大大擴闊了我的眼界。



在學期間，何世德已積極參與各類活動，也曾任知行宿生會會長。圖為最近重臨舊地時留影。

後記

北上發展 依然心繫中大

何世德當年選擇中大，是因為他對中國文化及歷史有興趣，在學時，他曾經參與知行宿生會及新亞國術學會的活動；畢業後，他又選擇到內地發展，熱心服務京津校友會，多年來一直貫徹着同一理念。¶